

Годовой ожидаемый доход	<input type="text"/>	Субсидия для оплаты стоимости страховых взносов (в месяц)	<input type="text"/>
Количественный состав семьи	<input type="text"/>	Субсидия для оплаты стоимости страховых взносов (в год)	<input type="text"/>
		Имеет ли право на разделение ответственности за оплату расходов?	<input type="checkbox"/> Да <input type="checkbox"/> Нет

Основная информация

	Вариант 1	Вариант 2	Вариант 3	Вариант 4
Страховая компания	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Название страхового плана	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Металлический уровень (бронзовый, серебряный, золотой)	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Тип плана (РРО, НМО и т.д.)	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Ежемесячный страховой взнос (после уплаты субсидии)	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Годовой страховой взнос (после уплаты субсидии)	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Совет Поскольку некоторые планы могут иметь похожие названия, обязательно указывайте полное название плана в рабочей ведомости.

Разделение ответственности за оплату расходов (ваша доля в оплате медицинских расходов, помимо страхового взноса)

	Вариант 1	Вариант 2	Вариант 3	Вариант 4
Вычитаемая франшиза	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Максимальная сумма расходов из личных средств	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Визит к врачу	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Визит к специалисту	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Непатентованные препараты	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Посещение отделения неотложной помощи	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Пребывание в стационаре больницы	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Другое: <input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Другое: <input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Сеть поставщиков услуг и фармакологический справочник

Имя(-ена), фамилия(-и)	Вариант 1	Вариант 2	Вариант 3	Вариант 4
Врач(-и), входящие в сеть обслуживания <input type="text"/>	<input type="checkbox"/> Да <input type="checkbox"/> Нет			
Специалист(-ы), входящие в сеть обслуживания <input type="text"/>	<input type="checkbox"/> Да <input type="checkbox"/> Нет			
Больница, входящая в сеть обслуживания <input type="text"/>	<input type="checkbox"/> Да <input type="checkbox"/> Нет			
Рецептурный препарат в фармакологическом справочнике <input type="text"/>	<input type="checkbox"/> Да <input type="checkbox"/> Нет			
Другое: <input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Определение понятий, относящихся к медицинскому страхованию

(см. веб-сайт HealthCare.gov/glossary для получения дополнительной информации)

Основные понятия	Определение
Страховой взнос	Сумма, которую вы платите за участие в своём плане медицинского страхования каждый месяц. Если вы не внесете страховой взнос, ваше участие в плане страхования может быть аннулировано.
Вычитаемая франшиза	Годовая сумма в долларах, которую вам необходимо платить из личных средств за медицинские услуги, прежде стоимость услуг будет оплачиваться из средств плана. В некоторых планах медицинского страхования определенные услуги оплачиваются до погашения франшизы. Профилактические услуги, такие как ежегодные осмотры и вакцинация, обеспечиваются вашим планом до того, как будет уплачена вычитаемая франшиза.
Максимальная сумма расходов из личных средств	Ограничение суммы, которую вы платите за медицинские услуги в год. Как только сумма, которую вы заплатили, достигает годового максимума, из средств вашего страхового плана будет оплачиваться 100% обеспечиваемых страхованием услуг.
Доплата	Установленная сумма в долларах, которую вы платите за обеспеченное страхованием медицинское обслуживание после того, как вы уплатили свою вычитаемую франшизу. Суммы доплат варьируются в зависимости от услуг. Например, для вас может быть предусмотрена доплата в размере 10 долларов за получение лекарственного препарата, и составлять 50 долларов за посещение специалиста.
Совместное страхование	Часть суммы, которую вы платите за обеспеченные страхованием услуги после того, как вы уплатили свою вычитаемую франшизу. Например, если в вашем плане предусматривается совместное страхование в размере 20%, вы вносите 20% от стоимости услуги, а из средств вашего плана оплачиваются остальные 80%.
Сеть поставщиков услуг	Перечень врачей и больниц, с которыми ваша страховая компания имеет договоры и которые еще известны как поставщики, входящие в сеть обслуживания. Врачи, не указанные в этом перечне, находятся вне сети обслуживания. Обращение к поставщику услуг, входящему в сеть обслуживания, обычно обходится дешевле, а некоторыми планами и вовсе не предусмотрена оплата услуг поставщиков, не входящих в сеть обслуживания.
Фармакологический справочник рецептурных препаратов	Перечень лекарств, которые обеспечиваются вашим планом медицинского страхования. Они часто сгруппированы по уровням, при этом некоторые лекарства стоят дороже, чем другие.

Пример разделения ответственности за оплату расходов: план страхования с вычитаемой франшизой в размере 1 тыс. долл., совместным страхованием в размере 30% и максимальной оплатой из личных средств в размере 5 тыс. долл.

Если вам сделают операцию стоимостью в 20 тыс. долл., вы заплатите первую 1 тыс. долл. (вычитаемая франшиза) плюс 30% оставшихся затрат (совместное страхование), однако ваш общий расход не превысит 5 тыс. долл. (из-за предусмотренной максимальной оплаты из личных средств). По плану страхования выплачиваются оставшиеся 15 тыс. долларов.

Советы

- Во избежание мошеннических и некачественных планов страхования, всегда приобретайте страховой план на веб-сайте HealthCare.gov.
- При выборе плана обращайте внимание на годовые затраты (вычитаемая франшиза, доплаты и т.д.), а не только на ежемесячный страховой взнос.
- Примите во внимание количество медицинских услуг, которыми вы пользуетесь каждый год, и лекарства, которые вы принимаете, чтобы рассчитать годовую стоимость каждого плана.
- Планы с низкими страховыми взносами иногда имеют высокие вычитаемые франшизы, в то время как планы с высокими страховыми взносами часто имеют низкие франшизы.
- Изучите сеть поставщиков и перечень оплачиваемых препаратов каждого из планов, которые вы рассматриваете, чтобы убедиться в том, что ваши врачи входят в сеть обслуживания и ваши лекарства обеспечиваются тем или иным планом медицинского страхования.
- Если вы получаете субсидию для оплаты стоимости страховых взносов, предназначенную помочь вам в оплате стоимости медицинского страхования, не забудьте в течение года сообщать о любых изменениях в размере вашего дохода через площадку marketplace, чтобы избежать необходимости возврата суммы субсидии.

Информация для входа в площадку Marketplace

Имя пользователя	<input type="text"/>
Пароль	<input type="password"/>
Идентификатор заявления	<input type="text"/>

Примечания